



Andrés Pérez Español

Dirección postal:
Cañada de Gomez, esq. Impira
La Cascada Country Golf
Córdoba, Argentina.

+54 9 351 6342592
andres@wearedrew.co

Empresa:
<https://wearedrew.co>

Personal:

Extracto

Para hacer las cosas distintas y que impacten, deben contener un ingrediente clave: Pasión. Puedes tener expertise, puedes tener conocimiento y habilidad, pero cuando lo que haces, lo haces sin pasión, le falta eso que lo hace único.

Me considero un apasionado en todo lo que realizo, busco la mejor versión de mi todo el tiempo, de los errores aprendo y de los aciertos analizo patrones para replicarlos, voy profesionalizándome día a día. Pero sobretodo, es indispensable agregar valor, en los hechos, en las palabras, en todo.

Gracias por leer.

Experiencia

Director y fundador, WE ARE DREW SAS – 2013 - Presente.

Trabajamos con empresas que quieren crecer. Generamos crecimiento constante mediante estrategias medibles, repetibles y perpetuas para empresas que quieren cumplir y sobrepasar sus objetivos.

En conjunto con el software líder en marketing y sales automation (HubSpot Inc.) del mundo, elaboramos estrategias para nuestros clientes.

Me desempeño como director de la empresa, y el manejo estratégico de las cuatro unidades de negocio que contamos: Ventas, Marketing, Servicio y Productividad.

A su vez, somos socios estratégicos de la plataforma monday.com LTD en Argentina, Ecuador, Colombia, Perú y Uruguay.

Trabajamos con clientes, asesorándolos en productividad constantemente desde PyMes hasta grandes empresas como Claro Argentina, SC Johnson & Son, Banco Galicia e Infobae.

Speaker internacional – 2017 - Presente.

He dictado conferencias sobre tres temáticas centrales y ofrecido entrenamientos de venta para diversas empresas. Estos tres tópicos son: Marketing, Ventas y Productividad.

2017 - No vendes, la gente compra (Bogotá, Cartagena y Villavicencio, Colombia).

2018 - No vendes, la gente compra (Bogotá y Bucaramanga, Colombia; Córdoba, Argentina).

2018 - Entrenamientos de venta en empresas colombianas y argentinas

2019 - ¿Por qué vender ya no funciona como antes? (Córdoba, Argentina).

2019 - Productividad en los procesos (Córdoba y Buenos Aires, Argentina).

2021 - Revolución de procesos digitales (Mérida, Mexico).

Director y fundador, Evtly.org – 2018 - Presente (en pausa).

Es una start-up en crecimiento, que busca revolucionar el mercado de las invitaciones. Creemos que se puede ayudar al medio ambiente en la no impresión de papel que luego se desecha. Más info: <https://evntly.org>

Profesor de Marketing Digital, NextU – 2016 - 2018.

Asisto a estudiantes de la plataforma de NextU en el programa de Marketing digital. A su vez, cada ciertos períodos de tiempo dicto conferencias a los estudiantes bajo la modalidad de Tutor Café, donde se exponen temáticas puntuales del cursado, entre otras acciones.

Gerente de Compras y Comercio Exterior, Bicicletas Enrique – 2010 - 2016.

Inicié como asistente comercial, donde me desempeñé por 8 meses, luego detecté que la empresa (70 empleados), no contaba con un departamento de compras, por lo que propuse crearlo y me hice cargo de las compras no productivas hasta que tuviera el proceso claro en la compra, luego ascendí como gerente de compras y comercio exterior: Donde me encargué de la planificación anual de la producción, planificación mensual y anual de compras, ejecución de la compra productiva y no productiva nacional e internacional. Gestión de las operaciones de comercio exterior en su totalidad, principalmente con proveedores de China, India y Japón, desde el requerimiento hasta el pago.

Gestión de recursos humanos en planta: 25 personas.



EDUCATION IS NOT PREPARATION
FOR LIFE, EDUCATION IS LIFE ITSELF.

Educación

HubSpot Academy (Boston, Massachusetts, Estados Unidos)
Inbound Specialist

HubSpot Academy (Boston, Massachusetts, Estados Unidos)
Inbound Sales Specialist

HubSpot Academy (Boston, Massachusetts, Estados Unidos)
Certified Partner

Universidad de Texas At Arlington
Certificación internacional en Marketing Digital.

Instituto Universitario Aeronáutico
Lic. En Administración de Empresas.

Liceo Militar General Paz
Subteniente del arma de artillería (No activo).
Bachiller en Administración y gestión de empresas. (Primario y secundario).

Datos personales**Nacionalidad:** Argentina.**Nacimiento:** 26 de Agosto de 1989.**Dirección postal:** Cañada de Gómez esq. Impira.**Ciudad:** Córdoba Capital, Argentina.**Inglés:** Comprensión 100% | Lectura 100% | Conversación 70%**Contacto****Teléfono:** +54 9 351 6342592**Correo electrónico:** andres@wearedrew.co**Website:** <http://andresperezspanon.com>**LinkedIn:** [Ir al perfil](#)